

# Трибуна ТЭК РОССИИ



www.tribuna.ru

Издается  
с 2006 года

30 июня 2011

ИННОВАЦИИ

## Сражение за энергосбережение

Виртуозно задуманная, но неряшливо исполненная реформа электроэнергетики страны выпирает всеми своими большими суставами. Инвестиции в гигантские осколки, образовавшиеся после разлома Единой системы энергоснабжения, идут со скрипом, прочность сетей не выдерживает никакой критики – опоры и провода ломают и рвет даже дождь, и не обязательно ледяной, генерация более чем затратна, качество самой электроэнергии порой таково, что вышибает из рабочего режима оборудование. Подстанция Чагино с ее за пределами изношенными трансформаторами и вызванный ее остановкой коллапс в столичном регионе не в счет, а вот новехонькие импортные приборы и установки в лучшем случае теряют десятки процентов своей заявленной по паспортам производительности, а бывает, просто выходят из строя.

Евгений РОМАНОВ

А тут еще государство со своими извечно «низ-зя» – в части тарифов, которые оно сдерживает что есть мочи, дабы смикшировать нарастающий в ответ протест населения. Плюс законодательный пакет об энергосбережении, который, хочешь не хочешь, а выполнять надо. Тратим-то электроэнергию и тепло с размахом, миру на зависть, пора бы и остановиться.

Но как? Возможно, отчасти восстановив то, что было порушено реформой. Неплохой пример подал «Газпром», сначала обративший внимание на ведущую энергокомпанию России – «Мосэнерго», а следом взявший через Газпромбанк под контроль крупнейшую электросетевую компанию МОЭК, лидера на рынке поставок электроэнергии Москвы и столичной области. Цель – сдержать рост тарифов, оптимизировать энергозатраты предприятий и населения региона. При этом усилить как инвестиционную составляющую, так и оперативное управление энергопотребителями.

«Газпрому» с его ресурсами и возможностями этот шаг дается без особого труда. Но не в каждом же регионе есть такие компании-гиганты. А и не нужно, скажи автору этих строк в группе «ХАЙТЕД», позиционирующей себя в линейке компаний среднего и малого бизнеса и

давно и успешно работающей на рынке России, Украины и Казахстана, к тому же состоящей в партнерских отношениях с фирмами США, Великобритании, Франции, Израиля и выполняющей заказы тех же экономических гигантов, таких как «Газпром». Ему, кстати, «ХАЙТЕД» помогла создать комплекс резервного энергоснабжения системы автоматизации стратегически важного газопровода «Сахалин – Хабаровск – Владивосток», где сооружение ведется согласно контролируемой правительством Восточной программы газификации России.

Другой «рыночный воротила» – Сбербанк РФ, по просьбе которого, кроме поставки автономных энергоустановок разработана и внедрена система бесперебойного и гарантированного энергоснабжения офисов и других объектов, их мониторинга и управления в режиме онлайн. А можно назвать еще заводы «Тверьстеклопластик», «Тверской экскаватор», академию гражданской защиты МЧС РФ, предприятие «Данон», компании «Серебро Магадан», «Эл Джи Электроникс», гостиничный комплекс «Измайлово», жилой комплекс «Воробьевы горы» в Москве и даже статусное международное спортивное мероприятие «Формула-1», причем по не менее статусной трассе болидов вокруг Кремля. Впрочем, можно перечислять и дальше. И везде диапазон работ и предложений – от полного комплекса услуг по малой генерации (на базе дизель-генераторных и газопоршневых установок) до управления энергозатратами, в том числе дистанционного, практически в любой точке любого региона.

Смотрю на дисплей планшета (а можно и мобильного телефона) в руках начальника АСДУ компании «ХАЙТЕД» Бориса Спеллера. В данный момент объект контроля – один из корпусов гостиницы «Измайлово». Тревожно мигающая точка – опустошенный резервуар топливный бак дизель-генератора. Звоним туда, чтобы предупредить пользователя?

– Зачем? – возражает собеседник. – Наш собственный диспетчерский центр уже давно отслеживает ситуацию и дал знать клиенту.

А вот другой сигнал – о том, что возникшие скачки напряжения в сети опасны для приборов. И об этом тоже сообщит клиенту диспетчер. И о том, что идет перерасход электроэнергии, и о надвигающейся аварийной ситуации, и о пониженном техническом состоянии узлов и оборудования, и о плохом качестве подаваемого киловатт-часа.

Работы здесь – непечальный край, поясняют мои собеседники, топ-менеджеры «ХАЙТЕД» Ирина Грунина и дядя Михаил – Салтыков и Казаков. Системному по всей России разубили, а установить контроль за ее частями – большими и малыми – не торопятся.

Положительный пример подал «Мосэнерго», при помощи «ХАЙТЕД» реализовавший пилотный в России проект коммерческого контроля качества электроэнергии. Тут и подтвердилась правота оценки, прозвучавшей из уст президента Дмитрия Медведева в марте с.г.: именно сети являются главным источником роста цен на электроэнергию вследствие их износа и низкого качества передачи мощностей. Надо передать системы энергообеспечения в надежные руки, потребовал президент. Как тут опять не вспомнить пример «Газпрома», решившего выступить в роли эффективного управленца столичного энергокомплекса.

– Что, теперь компания-потребитель сможет предъявлять претензии «сетевикам»? – общий вопрос моим собеседникам. Они в ответ усмеяются: в практике взаимоотношений энергетиков и их клиентов пока не случались «разборки с напряжением». Да и существует ли юридическая основа для оформления подобных счетов-штрафов?

Что же, возможно, именно благодаря «ХАЙТЕД» и другим подобным компаниям проблема стронется с места к радости всех нас, потре-

бителей киловатт-часа. Решаются же, хоть и натужно, при подобной поддержке задачи энергосбережения. Здесь работы – непечальный край. На треть энергопотребители можно снизить уже в ближайшем будущем – за счет буквально валяющихся под ногами резервов и теплоэнергетических ресурсов. Это самый легкий шаг. А дальше – режим повседневного мониторинга энергозатрат, их экономия уже по крупицам, что требует и новых IT-продуктов, и современных систем контроля, а самое главное – квалифицированных кадров.

Вот почему компания работает с клиентом «под ключ», одновременно просвещая и обучая персонал заказчика. А кроме того, дружит с такими ведущими вузами, как Бауманка, МЭИ и другие, подбирая там кадры и для себя.

Емкость рынка энергослужб в «ХАЙТЕД» характеризуют одним словом: немереная. Электросчетчики покрывают чуть больше 20% его потребностей, тепловые – и вовсе ничтожные 8 процентов. Когда «ХАЙТЕД» начал освоение этого рынка, на нем действовало в сегменте энергозатрат порядка 150 компаний. Сегодня их число приближается к 3 тысячам, и все равно мало. У самого «ХАЙТЕД» уже 7 филиалов в стране и за рубежом, создан свой учебный центр, поскольку надо «нести в массы» своеобразную просветительскую программу энергосбережения.

Планы же таковы: за четыре года вдвое увеличить объемы в секторе генерации электроэнергии, а в энергосбережении нарастить их почти многократно. От клиентов нет отбоя с тех пор, как киловатт-час стал «кусаться». А ведь пасть ему в цене никто не даст. Разве что малая энергетика в лице таких фирм, как «ХАЙТЕД», умеющих обеспечить рациональное сочетание «цена плюс качество». Да и то лишь тогда, когда займут на энергорынке достойную нишу, помогут таким «голяфам», как «Газпром», ответить на ожидания граждан. ■

Виртуозно задуманная, но неряшливо исполненная реформа электроэнергетики страны выпирает всеми своими большими суставами. Инвестиции в гигантские осколки, образовавшиеся после разлома Единой системы энергоснабжения, идут со скрипом, прочность сетей не выдерживает никакой критики – опоры и провода ломают и рвет даже дождь, и не обязательно ледяной, генерация более чем затратна, качество самой электроэнергии порой таково, что вышибает из рабочего режима оборудование. Подстанция Чагино с ее за пределами изношенными трансформаторами и вызванный ее остановкой коллапс в столичном регионе не в счет, а вот новехонькие импортные приборы и установки в лучшем случае теряют десятки процентов своей заявленной по паспортам производительности, а бывает, просто выходят из строя. А тут еще государство со своими извечно «низ-зя» – в части тарифов, которые оно сдерживает что есть мочи, дабы смикшировать нарастающий в ответ протест населения. Плюс законодательный пакет об энергосбережении, который, хочешь не хочешь, а выполнять надо. Тратим-то электроэнергию и тепло с размахом, миру на зависть, пора бы и остановиться. Но как? Возможно, отчасти восстановив то, что было порушено реформой. Неплохой пример подал «Газпром», сначала обративший внимание на ведущую энергокомпанию

России - "Мосэнерго", а следом взявший через Газпромбанк под контроль крупнейшую электросетевую компанию МОЭСК, лидера на рынке поставок электроэнергии Москвы и столичной области. Цель - сдержать рост тарифов, оптимизировать энергозатраты предприятий и населения региона. При этом усилить как инвестиционную составляющую, так и оперативное управление энергопотоками.

"Газпрому" с его ресурсами и возможностями этот шаг дался без особого труда. Но не в каждом же регионе есть такие компании-гиганты. А и не нужно, сказали автору этих строк в группе "ХАЙТЕД", позиционирующей себя в линейке компаний среднего и малого бизнеса и давно и успешно работающей на рынке России, Украины и Казахстана, к тому же состоящей в партнерских отношениях с фирмами США, Великобритании, Франции, Израиля и выполняющей заказы тех же экономических гигантов, таких как "Газпром". Ему, кстати, "ХАЙТЕД" помогла создать комплекс резервного электроснабжения системы автоматизации стратегически важного газопровода "Сахалин - Хабаровск - Владивосток", чье сооружение ведется согласно контролируемой правительством Восточной программе газификации России.

Другой "рыночный воротила" - Сбербанк РФ, по просьбе которого, кроме поставки автономных энергоустановок разработана и внедрена система бесперебойного и гарантированного энергоснабжения офисов и других объектов, их мониторинга и управления в режиме онлайн. А можно назвать еще заводы "Тверьстеклопластик", "Тверской экскаватор", академию гражданской защиты МЧС РФ, предприятие "Данон", компании "Серебро Магадан", "Эл Джи Электронике", гостиничный комплекс "Измайлово", жилой комплекс "Воробьевы горы" в Москве и даже статусное международное спортивное мероприятие "Формула-1", причем по не менее статусной трассе болидов вокруг Кремля.

Впрочем, можно перечислять и дальше. И везде диапазон работ и предложений - от полного комплекса услуг по малой генерации (на базе дизель-генераторных и газопоршневых установок) до управления энергозатратами, в том числе дистанционного, практически в любой точке любого региона.

Смотрю на дисплей планшетника (а можно и мобильного телефона) в руках начальника АСДУ компании "ХАЙТЕД" Бориса Спектора. В данный момент объект контроля - один из корпусов гостиницы "Измайлово". Тревожно мигающая точка - опустошенный резервный топливный бак дизель-генератора. Звоним туда, чтобы предупредить пользователя?

- Зачем? - возражает собеседник. - Наш собственный диспетчерский центр уже давно отследил ситуацию и дал знать клиенту.

А вот другой сигнал - о том, что возникшие скачки напряжения в сети опасны для приборов. И об этом тоже сообщит клиенту диспетчер. И о том, что идет перерасход электроэнергии, и о надвигающейся аварийной ситуации, и о пониженном техническом состоянии узлов и оборудования, и о плохом качестве подаваемого киловатт-часа.

Работы здесь - непочатый край, поясняют мои собеседники, топ-менеджеры "ХАЙТЕДа" Ирина Грунина и два Михаила - Салтыков и Казаков. Систему-то по всей России разубили, а установить контроль за ее частями - большими и малыми - не торопятся.

Положительный пример подал "Мосэнергосбыт", при помощи "ХАЙТЕДа" реализовавший пилотный в России проект коммерческого контроля качества электроэнергии. Тут и подтвердилась правота оценки, прозвучавшей из уст президента Дмитрия Медведева в марте с.г.: именно сети являются главным источником роста цен на электроэнергию вследствие их износа и низкого качества передачи мощностей. Надо передать системы энергообеспечения в надежные руки, потребовал президент. Как тут опять не вспомнить пример "Газпрома", решившего выступить в роли эффективного управленца столичного энергокомплекса.

- Что, теперь компания-потребитель сможет предъявить претензии "сетевикам"? - общий вопрос моим собеседникам. Они в ответ усмеваются: в практике взаимоотношений энергетиков и их клиентов пока не случались "разборки с напряжением". Да и существует ли юридическая основа для оформления подобных счетов-штрафов?

Что же, возможно, именно благодаря "ХАЙТЕДу" и другим подобным компаниям проблема стронется с места к радости всех нас, потребителей киловатт-часа. Решаются же, хоть и натужно, при подобной поддержке задачи энергосбережения. Здесь работы - непечатый край. На треть энергоаппетиты можно снизить уже в ближайшем будущем - за счет буквально валяющихся под ногами резервов и технологических ресурсов. Это самый легкий шаг. А дальше - режим повседневного мониторинга энергозатрат, их экономия уже по крупицам, что требует и новых IT-продуктов, и современных систем контроля, а самое главное - квалифицированных кадров.

Вот почему компания работает с клиентом "под ключ", одновременно просвещая и обучая персонал заказчика. А кроме того, дружит с такими ведущими вузами, как Бауманка, МЭИ и другие, подбирая там кадры и для себя.

Емкость рынка энергоуслуг в "ХАЙТЕДе" характеризуют одним словом: немереная. Электросчетчики покрывают чуть больше 20% его потребностей, тепловые - и вовсе ничтожные 8 процентов. Когда "ХАЙТЕД" начинал освоение этого рынка, на нем действовало в сегменте энергоаудита порядка 150 компаний. Сегодня их число приближается к 3 тысячам, и все равно мало. У самого "ХАЙТЕДа" уже 7 филиалов в стране и за рубежом, создан свой учебный центр, поскольку надо "нести в массы" своеобразную просветительскую программу энергосбережения.

Планы же таковы: за четыре года вдвое увеличить объемы в секторе генерации электроэнергии, а в энергосбережении нарастить их просто многократно. От клиентов нет отбоя с тех пор, как киловатт-час стал "кусаться". А ведь падать ему в цене никто не даст. Разве что малая энергетика в лице таких фирм, как "ХАЙТЕД", умеющих обеспечить рациональное сочетание "цена плюс качество". Да и то лишь тогда, когда займут на энергорынке достойную нишу, помогая таким "голиафам", как "Газпром", ответить на ожидания граждан.